



**RAGGIUNGI**  
**IL TUO SUCCESSO COL**  
**NETWORK MARKETING**

*di John Kalench*

**capitolo 1**





## CAPITOLO UNO: i tuoi traguardi e propositi



Quando ingaggi delle persone nella tua attività commerciale, dovrai per prima cosa aiutarle a fissare i loro scopi e propositi. Finché non conosci gli scopi ed i propositi personali dei tuoi collaboratori, non potrai creare un nesso fra le possibilità che l'attività offre e le mete veramente importanti che essi si sono prefissi nella vita. Concertare i propri scopi personali e professionali con la libertà e l'energia fornite dal Network Marketing, costituisce il primo passo per avere successo in questo sistema commerciale.

Se tu affronti un libro nello stesso modo in cui lo faccio io, avrai probabilmente saltato "Come usare questo e-book" e "La tua introduzione: capire il Network Marketing" per passare subito al nocciolo della questione. Il tuo entusiasmo che ti spinge a voler cominciare in fretta è senz'altro lodevole. Tuttavia, le informazioni contenute in quelle due parti sono di vitale importanza ai fini della comprensione di tutto l'e-book. Così ti pregherei di volerle leggere: se lo hai già fatto, bene, allora cominciamo.

Come istruttore di Network Marketing, è chiaro che per me è indispensabile spiegare il **come** si svolge questa attività. Una delle sfide maggiori di essa sta proprio nel fatto che, a quasi nessuno di noi, è stato insegnato come svolgerla. Il compito fondamentale di un **driver** o di un istruttore di Network Marketing è simile a quello di un buon genitore: "insegnare bene ai propri figli" come di suol dire.

In ogni modo, per quanto possa essere importante e vitale il **come** si fa l'attività, il **perché** la si fa viene sempre al primo posto nell'ordine. E' stato detto che la conoscenza profonda di una certa materia implica per il 10% il **come** viene fatta e per il restante 90% proprio il **perché** viene fatta. Una volta chiarito il **perché**, il **come** vien da sé.

Ti spiego il motivo di questa mia ultima affermazione.



STAR BROKER SERVICES

## Al di là dei traguardi

E' già stato scritto un mucchio incredibile di materiale sui traguardi. Collaborando con migliaia di persone per anni ed anni in gruppi di lavoro, seminari e consultazioni, ho cominciato ad analizzare tutta la questione del fissare e raggiungere i traguardi.

Il primo equivoco in cui la gente cade, parlando di traguardi, è che troppo spesso essi vengono considerati come il risultato finale da conseguire. Ma non lo sono! Un traguardo è in effetti una cosa ben diversa. Questa differenza è di vitale importanza per te che sei driver o istruttore di Network Marketing.

## I traguardi sono una forma di apprezzamento

Il più delle volte noi fissiamo i nostri traguardi, basandoci su risultati tangibili che desideriamo raggiungere, come ad esempio cose che si possono acquistare con il denaro, quel denaro che ci permette di essere o di fare determinate cose. Lavoriamo con impegno per raggiungere questi scopi.

Ho scoperto che la maggior parte degli scopi, una volta raggiunti, non danno quel senso di completezza e di soddisfazione che ci eravamo immaginati inizialmente e che ci aspettavamo di provare avendo raggiunto quel determinato scopo. Io credo che questo succeda perché numerose persone considerano gli scopi come la risposta ai problemi della vita.

Suggerisco, dunque, di guardare agli scopi in una maniera un po' diversa.

Vorrei che tu considerassi gli scopi non come un risultato finale, ma piuttosto come un "mezzo".

Considera gli scopi come forme di apprezzamento che si ricevono lungo il cammino verso il raggiungimento di uno scopo più alto. Non sono molto bravo a "tenere il conto": questo si addice piuttosto a chi è in rivalità ed in competizione costante con gli altri. In realtà gli unici metri di misura che dovremmo usare per giudicare noi stessi sono quei valori più alti cui aspiriamo, a prescindere dal confronto con quello che gli altri si aspettano da te, o che sembrano aver compiuto essi stessi. In un certo senso, raggiungere uno scopo è una conferma interiore del fatto che siamo sulla strada giusta per diventare le persone che da sempre avremmo voluto essere.

Certuni la chiamano "la strada della conoscenza profonda".



## Il tuo scopo nella vita

La maggior parte di noi, da bambini, si è resa conto di aver talenti e capacità particolari, ed anche sogni che facevano di noi degli essere unici ed irripetibili: eravamo coscienti di essere qualcosa di unico e di speciale. Riesci a ricordarti di questa sensazione?

Prenditi ora un minuto di tempo. Ripensa ad un momento in cui, da bambino, ti sei reso conto di essere qualcosa di unico. Concentrati sulla tua convinzione e sull'intuizione di allora di essere qualcosa di speciale.

Chiudi gli occhi e riprovaci ora: respira profondamente, rilassati e fai riemergere i ricordi di alcune di quelle situazioni nell'infanzia. Forse è successo mentre stavi giocando, o mentre stavi pensando a quello che avresti voluto fare "da grande", o in un momento in cui stavi fantasticando. Cerca di richiamare quei pensieri o quelle sensazioni.

Ottimo. Ora vorrei che ti rendessi conto che non ha nessuna importanza se volevi diventare pompiere o un grande diplomatico, hostess, attore o attrice. Ciò che conta è la sensazione che proveresti, se stai vivendo realmente quel sogno. Cerca ora di riferirla all'oggi, al momento presente.

## Cosa succederebbe se... ?

Eccoti un esercizio formidabile che faccio svolgere di continuo. Hai bisogno della tua copia di questo e-book o di un bloc-notes, di un angolino tranquillo e del tempo per svolgerlo.

Rilassati di nuovo, così che la tua mente possa correre liberamente e rispondere a queste tre domande. Non riflettere su ciò che scrivi.

Scrivi pure, non importa quello che vien fuori. Niente condizioni, niente limitazioni. Lascia scorrere i tuoi pensieri sulla carta.

**1. Se non dovessi lavorare per vivere - cosa mi piacerebbe fare?** (Tanto per chiarire - questa domanda riguarda ciò che "ameresti" fare).

---

---

---



---

---

---

---

---

---

---

---

**2. Se mi dessero un milione di euro, esentasse, quale sarebbe la prima cosa che farei?** (Per favore, non dire "salderei i miei debiti". E' chiaro che lo faresti. Non pensare alla provvidenza. Stiamo parlando, qui, di vera e propria prosperità. Vorrei che ti lasciassi andare e pensare a quello che ameresti veramente fare con questi soldi).

---

---

---

---

---

---

---

---

**3. Se mi dicessero che ho ancora sei mesi di vita - cosa farei?** (Si tratta di sei mesi di vita sana, senza dolori o malattie gravi. Cosa faresti?).

---

---

---

---

---



---

---

Quando hai completato questo bell'esercizio, prenditi un po' di tempo e di calma per rileggere accuratamente le risposte - fallo il più presto possibile!

Alcune delle cose che avrai scritto ti sembreranno ridicole o inaudite - o.k. Alcune delle cose che avrai scritto ti sembreranno delle vere fanfaronate - o.k. Ciò che voglio, è che questo esercizio ti sveli l'essenza, il nocciolo racchiuso nelle parole che hai scritto.

Una domanda essenziale che dovrai porti riguardo ciò che hai scritto è: "se io facessi ciò o avessi ciò, che vantaggio ne otterrei?"

E' probabile che tu debba porti quelle domande diverse volte per ognuna delle risposte. Ed ogni volta che risponderai a quella domanda, sarà come rimuovere gli strati esterni che ricoprono una perla bellissima.

Saprai di essere giunto all'essenza della risposta nel momento in cui non potrai rispondere in nessun altro modo a quella domanda. Quando accade ciò, non te la porre più: accetta la tua risposta e - se ne sei soddisfatto, tienitela cara.

## Sogni ed aspirazioni

L'essenza dei sogni che avevi da bambino e che hai rivelato in questo esercizio, è un indicatore del tipo di vita che vorresti condurre e del tipo di persona che aspiri a diventare. Queste son le chiavi per dischiudere la porta verso i tuoi veri scopi. Sii cosciente di questo: ognuno di noi ha uno scopo nella vita.

## Scrivilo adesso

Prima che io ti chieda di scrivere il tuo scopo, voglio che tu comprenda il perché dovresti scriverlo.

Conosci il detto: "L'uomo è ciò che mangia". Beh, non ne sono proprio sicuro, ma sono sicuro di quanto segue: "I nostri pensieri sono molto influenti. Formano quello che succede nella nostra vita". Un modo di mettere a fuoco i nostri pensieri è di trascriverli.



Scrivere è una azione efficace. Scrivendo le cose, prendi un impegno: fissa quello che hai scritto nel tuo subconscio. Se il tuo impegno è espresso in modo positivo e nel presente, il tuo subconscio lo accetta come un fatto compiuto. Il tuo subconscio guiderà allora ogni aspetto della tua vita come se quello scopo fosse reale. Impressionante, eh?

Ma prima che cominci, vorrei farti conoscere il mio scopo.

***Mi impegno a prestare la mia opera per tutti quelli che desiderano ricevere istruzione e sostegno nel perseguire il proprio perfezionamento. Prometto di usare come miei strumenti la comprensione, l'integrità ed il buon esempio. Lo farò con amore, al fine di contribuire alla vita degli altri e per essere felice e prosperare. Ogni cosa che farò, ogni occasione che prenderò in considerazione, ogni azione che intraprenderò in vita mia, dovrà essere in accordo con il mio scopo. Sono convinto che nel momento in cui perseguirò questo scopo con passione, sarò io stesso a crescere e, crescendo io, crescerà anche il mio scopo. Non riuscirò mai a portarlo a compimento. Sarò sempre alla ricerca di esso. Il risultato sarà che otterrò di più, farò e sarò meglio di quanto abbia fatto e sia stato prima - sia per me stesso sia per gli altri.***

Lo scopo di una vita è infinito: non è qualcosa che si possa raggiungere per poi lasciar perdere e ritirarsi. Infatti, un buon modo per controllare la validità del tuo scopo è il seguente: se puoi vederne la fine, allora esso non è il tuo vero scopo.

Dunque, prenditi il tempo sufficiente - subito - e scrivi in uno o due paragrafi ciò che ritieni sia lo scopo della tua vita. se hai riempito più di una pagina, puoi senz'altro definirlo in modo più conciso.

Scegli bene le tue parole. Definisci il tuo scopo il più chiaramente, accuratamente ed amorevolmente possibile. Coraggio - fallo adesso!

## Lo scopo della mia vita

---

---

---

---

---

---

---



RAGGIUNGI IL TUO SUCCESSO COL NM





RAGGIUNGI IL TUO SUCCESSO COL NM







Perché quando sveli i tuoi veri scopi, ecco che si sprigiona un'straordinaria ed enorme forza che ti permette di compiere grandi cose in qualsiasi impresa. È come se hai aperto le cateratte che avevano trattenuto fino a quel momento questo flusso straordinario di energia creativa che sta ora scorrendo nella tua vita.

L'energia che si prova diventando coscienti del proprio scopo è veramente incredibile. Quell'energia, quella forza sono la tua passione.

## Scopo = passione

La passione, caro amico, è la chiave della tua energia personale!

Hai mai incontrato qualcuno o visto un film o letto un libro su qualcuno che vive la propria vita con passione? Quelle biografie sono eccezionali, vero? Ricordi il discorso di Martin Luther King in cui disse: "Ho un sogno"?

E la gioia di vivere del presidente J. F. Kennedy o la sua incredibile affermazione che dieci anni più tardi un uomo sarebbe arrivato sulla luna? Forse ricordi il fermo proposito di Gandhi di ottenere la libertà per il suo popolo?

Pensa un momento a queste persone - che cosa fu che li spinse a raggiungere delle mete sempre più alte?

Io credo che la risposta sia: la passione!

Non importa quale sia lo stile di vita o l'ambiente, quel falò di passione è comune a tutte le grandi personalità. E lo scopo è la forza motrice che alimenta la loro passione.

Un altro punto in comune a tutte queste personalità straordinarie è che per loro, il loro scopo era più importante della vita stessa.

## Anche tu sei straordinario

Ricordi il film "Gente comune"? Beh, io sono convinto che la "gente comune" non esista! Mi guadagno la vita incontrando e lavorando con migliaia di così dette "persone comuni" (loro stesse si definiscono così) ogni anno: devo ancora incontrare **una** persona comune!

Sì, può darsi che tirino avanti per un certo periodo trovandosi in circostanze "comuni". Ma nel momento in cui scoprono il loro vero scopo e si rendono conto



delle possibilità che la vita può offrire loro, ecco che mi dimostrano quanto sono straordinari. Ti prometto: quando qualcuno scopre il proprio scopo vero, e tu lo aiuti a ritrovare il contatto con ciò che conta nella vita, fai attenzione! Le sue convinzioni ed il suo impegno si incendiano e sembrano voler esplodere! E' magnifico!

## Impegno

A proposito di impegno, parliamone subito! L'impegno è la più importante "cosa da poco" della nostra vita. L'impegno è qualcosa di innato in noi. E' vero. L'impegno è qualcosa che non dobbiamo costruire: è qualcosa presente dentro di noi, in attesa di venire alla luce. E come si fa a farlo venire alla luce? Scoprendo il nostro proposito.

E vedi che non puoi impegnarti a fare qualcosa che non è in accordo con lo scopo della tua vita. Vorrei farti conoscere la migliore spiegazione di impegno che ho letto, e della forza che esso può infondere alla tua vita. E' stata scritta da W. H. Murray, un membro della seconda spedizione nell'Himalaya.

***Finché uno non è impegnato c'è sempre titubanza, la possibilità di ritirarsi, c'è sempre inefficacia. Tutte le iniziative e le imprese creative sottostanno ad una verità imprescindibile senza la quale innumerevoli idee e progetti splendidi sarebbero destinati a fallire: nel momento in cui ci si impegna a fondo, anche la Provvidenza si mette in moto. Accadono cose, che ci vengono in aiuto, che altrimenti non sarebbero mai accadute. Un vero flusso di avvenimenti scaturisce da questa decisione, portando a nostro favore un numero incredibile di fatti ed incontri imprevisti ed aiuto materiale che nessuno si sarebbe mai sognato di trovare.***

Ammiro tanto questo aforisma di Goethe:

***"Qualsiasi cosa facciate o sognate di fare, cominciatela! L'audacia ha in sé genio, forza e magia".***

***"Genio, forza e magia..."*** Ecco alcune cosette simpatiche da conservare nella tua cassetta degli attrezzi: sei d'accordo? Allora vediamo di far sì che ti facciano arrivare al tuo scopo.



## I traguardi sono come piccoli passi

Ora abbiamo una visione grandiosa e potente di dimensioni veramente notevoli (lo scopo della tua vita). Ma come fare a realizzare questa visione? La risposta è: passo a passo.

C'è un antico proverbio cinese che dice: "**Un viaggio di mille miglia comincia con un primo passo**". I tuoi traguardi rappresentano quel primo passo e tutti i passi seguenti. Sono i tuoi traguardi che ti tengono sulla strada giusta verso quella destinazione senza limiti di tempo - i tuoi propositi. Questi traguardi inoltre rendono il viaggio piacevole e remunerativo.

## I traguardi aiutano in molti modi

Essi ci aiutano a raggiungere la nostra meta misurando i nostri progressi. E' come fare un lungo viaggio in macchina: prima arriviamo a questo punto sulla carta stradale, poi a questa città, a questa autostrada, attraversiamo questo confine ecc. I traguardi ci fanno sapere se siamo sulla strada giusta e procediamo bene o se stiamo sbagliando strada ed è necessaria una modifica.

Un punto importante è che essi ci aiutano ad acquisire slancio.

Ogni volta che raggiungiamo un traguardo, esso ci infonde energia per farci giungere al seguente, a quello dopo ancora e così via. Quando ci si pone un traguardo... ci si impegna... non lo si perde d'occhio... si è veramente conseguito qualcosa. Ma più importante di ciò che si è conseguito, è ciò che siamo **diventati**.

Che tipi sono le persone che si pongono e raggiungono dei traguardi?

Esatto: sono persone di successo.

Che tipi sono le persone che per abitudine si pongono e raggiungono i loro traguardi?

Sì - proprio **le persone di successo**. Le persone che accumulano entusiasmo e lo usano per perseguire i loro propositi. Persone energiche, persone che **danno energia** anche agli altri.

E ti dirò qualcos'altro dei propositi di una persona, i quali derivano dalla collaborazione con tanta gente straordinaria: **hanno sempre a che fare con l'aiuto e la carica data agli altri**.



## Perseguire il proprio proposito

Il tuo proposito è un faro che ti mantiene sulla strada giusta e ti impedisce e distrarti. I tuoi traguardi sono scalini preziosi che ti portano ad identificarti con il tuo proposito: ecco perché dico che il tuo proposito non ha limiti di tempo.

I propositi non sono qualcosa che tu fai: sono una parte di te stesso! Questa è una differenza molto importante. Vivere il tuo proposito significa essere come sei. Ripeto: **“essere”**. Ricorda che noi siamo chiamati **“esseri umani”** e non “operatori umani”.

Avendo un proposito chiaro ed articolato, non sbaglierai strada, a prescindere da quello che potrebbe capitarti nella vita. Ti renderai conto di quali sono le scelte che contribuiscono a farti raggiungere il tuo proposito e di quali invece non contano.

Nei momenti duri il tuo proposito ti può aiutare a superarli. Senza un proposito, non ti risulta chiaro il perché stai attraversando quei momenti difficili.

Se tieni alto il tuo proposito, sarai sempre in grado di percepire un barlume, proprio oltre la prossima collina, anche se tu ti stai trovando in fondo ad una valle di disperazione. Così potrai risolvere facilmente i tuoi problemi e trasformare i tuoi ostacoli in gradini. Alla fine sarai in grado di salire verso la vivida luce del successo. Il tuo proposito e l'energia che ne scaturisce sono gli ausili che ti mettono in grado di farcela, per quanto la vita possa essere dura.

## Cosa c'è di tanto speciale nel Network Marketing

L'ambiente perfetto per realizzare il proposito di aiutare gli altri a raggiungere il successo nella vita. Allo stesso tempo ti pone in grado di contribuire positivamente alla vita degli altri. Ti ricompensa dal punto di vista personale, finanziario e in tanti altri aspetti: devi solo essere ciò che sei.

Non male per essere un'attività che la si inizia part-time!

Dunque, parliamo delle cose che puoi fare per raggiungere i tuoi traguardi e di come puoi essere la persona tesa al proprio proposito che aspiri a diventare tramite il Network Marketing.



## La tua struttura di successo nel Network Marketing

Innanzitutto: considera da un lato il tuo proposito e dall'altro l'occasione che il Network Marketing ti sta offrendo. Ora, poniti questa domanda fondamentale:

“Questa attività di Network Marketing, questa società, la sua filosofia e la sua gente, questi prodotti o questo servizio, sono il veicolo perfetto per me, nella mia situazione attuale, per aiutarmi nel cammino verso il proposito che mi sono prefisso nella vita?”

La risposta non può essere che o “sì” o “no”: “forse” non è la risposta giusta!

Rispondendo a questa domanda bisogna che tu sia onesto con te stesso. Se ritieni onestamente che ci siano modi migliori o più veloci per raggiungere quello che vuoi, benissimo: ti suggerisco di lasciar perdere la tua attività e passare a ciò che vuoi fare ed amare veramente. Continua ad usare i prodotti o i servizi, se lo desideri, ma probabilmente non è né il tuo interesse, né in quello degli altri continuare l'attività. Infatti, non faresti le cose necessarie per dare forza, né a te stesso né agli altri. Vedi quanto è importante scoprire questo il più presto possibile, prima di investire tempo e denaro?

Dunque, se puoi rispondere di “sì” alla domanda, è magnifico! Infatti ciò significa:

“Sì, questa attività di Network Marketing, questa società, questi prodotti o servizi, queste persone che stanno dietro alla Società, tutta intera questa struttura è il veicolo perfetto per perseguire il proposito della mia vita. Il risultato sarà che otterrò le risorse finanziarie di cui ho bisogno, aumenterò il mio cerchio d'influenza, affinerò il mio ingegno per gli affari e rafforzerò la fiducia in me stesso”.

Se è questo che vuoi dire a te stesso, allora io ti dirò: perché non buttarti nell'attività con passione?

Perché non riconoscerla per ciò che è veramente? Un'occasione per esprimerti davvero e vivere la tua vita appieno. Smettila di giocare. Prendi l'impegno incondizionato di riuscire a farla funzionare.

Se hai solo otto ore alla settimana, impegna quelle otto ore. Fai il possibile per rendere produttive al massimo quelle otto ore. Se ne hai sessanta o ottanta alla settimana, impegnacele!

Può darsi che tu abbia la sensazione di non sapere come fare. Bene. Ti posso aiutare io.



La promessa che ti faccio è di insegnarti ed istruirti su come mettere in pratica gli efficaci e collaudati concetti che trovi in questo e-book. Di fare di te un eccellente driver ed istruttore. Di mostrarti come organizzare la tua attività di Network Marketing, così che essa ti aiuti a realizzare i tuoi sogni! Questo è ciò che ti prometto.

Anche se può suonare un po' eccessivo, in realtà non mi è affatto difficile da mantenere. Ricordati che il 90% del tuo successo deriva dal conoscere il perché... e questo lo sai già. Il restante 10% è il come. Questo sarà il prossimo punto.

## Fissare i propri traguardi

Passiamo subito ad un punto IMPORTANTE: i soldi.

Tante persone vengono attratte dal Network Marketing "per i soldi". E' un fatto che questa attività offre fantastiche possibilità di guadagni fenomenali, ma, caro amico, **i soldi non sono il punto centrale!**

Vivi i tuoi propositi ed i soldi verranno da sé.

Prendiamo per esempio il nome della mia società - **Millionaires in Motion**. Talvolta le persone ne traggono l'impressione sbagliata. Il nome non si basa affatto sui soldi. Si basa sul mio traguardo di riuscire ad avere **un milione di amici**. Si basa sull'aiuto dato alle persone per coltivare "un atteggiamento ed un'abitudine mentale da un milione di dollari".

Ho il massimo rispetto per la lingua Inglese e per il dizionario, ma penso veramente che abbiamo fatto un errore con la parola "milionario". Il dizionario dice che significa qualcuno che ha un milione di Euro o più in valuta. Non dovrebbe significare qualcuno che ha un milione di qualsiasi valore? Inoltre, fai un paragone fra avere un milione di amici ed un milione di Euro. Cosa preferisci avere?

Conosco molte persone ricche nel Network Marketing. Gente che guadagna centinaia di migliaia, forse un milione di Euro e più all'anno. E benché alcune di queste persone siano state attratte inizialmente da questa attività per via del denaro, ognuna di queste si è resa conto subito che il punto centrale non era quello.

Talvolta, l'unico modo per scoprire quel fatto è di fare tutti quei soldi e così rendertene conto. Mi pare di sentirti: "Ehi, John, questa è una lezione che non mi dispiacerebbe proprio imparare **oggi!**"



Lo so, e credimi, sarà proprio così e ben presto! Sarai molto più felice, molto più appagato ed avrai molto più successo se imparerai questa lezione subito all'inizio. I soldi possono compensare alcuni anni di "vacche magre". Ma non tutti. Niente affatto!

## Guarda i leaders

Una cosa che ogni leader di Network Marketing sa, è che il suo successo dipende direttamente dal successo dei collaboratori della sua struttura. Ecco perché questo è un **"e-book di istruzione degli istruttori"**. So che nel momento in cui diventerai un istruttore eccellente, sarai in grado di istruire e formare la tua intera struttura ed avere successo. E se lo farai, i soldi scorreranno nella tua vita e sul tuo conto in banca.

A proposito, ecco una cosa utile da sapere riguardo ai soldi. Essi sono solo il simbolo del potere d'acquisto. Di per sé, non possono fare proprio niente. Dunque se lavori con i tuoi traguardi, non fissare la tua attenzione sui soldi. Focalizza la tua attenzione su quello che vuoi avere, fare ed essere.

## L'essenza dei traguardi

Un modo sicuro per avere traguardi solidi è scoprire la loro essenza. Proprio come abbiamo fatto con i tuoi propositi, prendi un traguardo alla volta e domandati: "Se lo raggiungo, che cosa otterrò?" E continua a domandartelo finché arriverai all'essenza di esso. Le vere fondamenta.

Ora il tuo traguardo ottiene un'immagine potente con cui potrai rappresentare le qualità essenziali che tu persegui nella vita. E te lo dirò: non c'è modo migliore per portare un traguardo speciale nella tua vita, che coltivare attivamente l'essenza di ciò che questi traguardi ti procureranno. E' una forza potente magnetica. E ti presenterò nel prossimo capitolo alcune tecniche grandiose che potrai usare per fare ciò.

Ancora una cosa a riguardo a coltivare l'essenza del tuo traguardo specifico. Nella maggior parte dei casi, non puoi ottenere il tuo traguardo subito - proprio in questo momento.

Prova a chiudere gli occhi ed immagina una Mercedes nella tua via davanti a casa. Non ci riesci, vero? Ma puoi avere l'essenza di quella Mercedes proprio ora! Quella Mercedes significa libertà per te? O sicurezza? Forse possedere quella automobile significa una profonda sensazione di soddisfazione e autostima.



Quindi, puoi creare queste sensazioni proprio in questo momento! E come dicevo, avere la sensazione interiore della libertà, della soddisfazione e dell'autostima è il modo migliore che conosca per creare una manifestazione esteriore di quella Mercedes o di qualunque altra cosa si tratti.

## Ora hai la chiave

Lascia che sia onesto con te. La chiave per questo capitolo, e per rendere questo e-book terribilmente efficace per te, è di attingere alla fonte delle tue emozioni. Essendo in contatto costante con il tuo vero proposito nella vita e convinto che il Network Marketing è alleato con esso, tu hai scoperto la tua passione. E, amico mio, con il flusso della tua passione, tutto è possibile!

“Ok, - dirai - sono in contatto con i miei propositi, vedo come il Network Marketing è il veicolo migliore che mi permette di andare avanti per raggiungere ciò che voglio nella vita. Ma ciò succede ora, in questo istante. So che svanirà un po', o forse molto. Come farò a tener viva la fiamma? Come farò ad imparare cosa fare per conoscere profondamente quest'attività ed avere un successo fantastico?”

Sei grande! Mi entusiasmi. Fai proprio le domande giuste. Dunque, vediamo.

Per prima cosa, gira pagina e ti mostrerò come portare quella scintilla di energia, che senti ora, a diventare un **falò di passione!** E una volta imparato quello, sarai in grado di usare quel fuoco per incendiare la tua vita e la vita di migliaia, letteralmente, o milioni di altre persone. Poi, fatto ciò, investirò il resto di questo e-book dandoti un programma collaudato, semplice, a prova di cretino, passo dopo passo, programma che ti condurrà a conoscere profondamente come insegnare ed istruire gli altri nel Network Marketing. D'accordo? Andiamo!



**NOTE**





## **STAR BROKER SERVICES**

OPTIMUN BUSINESS STRATEGIES NETWORK  
Consulenza Aziendale - Marketing Strategico - Formazione Manageriale

[info@starbroker-services.it](mailto:info@starbroker-services.it) - [www.starbroker-services.it](http://www.starbroker-services.it)